Чек-лист приёмки результата

Учебный пример: коммерческое предложение

УЧЕБНЫЙ ПРИМЕР. Адаптируйте под ваш процесс.

Результат и версия

В PDF есть согласованный объём, исключения, сроки, цена и следующий шаг. Названа конкретная версия файла для проверки.

Факты и расчёты

Условия сверены с актуальным источником, суммы пересчитаны, демонстрационные данные не остались в клиентском файле.

Использование и доступ

PDF открыт отдельно; таблицы и длинные строки читаются. Принимающий открывает файл, закрытая внутренняя оценка не приложена по ошибке.

Передача

Указано, кто отправляет КП клиенту и после какого согласования. Материалы и пояснения переданы по принятому порядку.

Решение проверяющего

Зафиксировать: принято, нужны изменения или ожидается уточнение. Замечания должны указывать конкретное несоответствие и ожидаемый результат.